

**Avertissement : le plan de cours peut être modifié en cours de semestre**

## **LE CONTRAT**

### **INTRODUCTION**

#### **CHAPITRE 1. LA NOTION DE CONTRAT**

##### **Section 1. Un accord de volontés**

###### **I. L'accord de volontés**

###### **A. Accord**

###### **B. Objet de l'accord**

###### **II. La portée de la volonté**

###### **A. L'autonomie de la volonté**

###### **1. Principe de l'autonomie de la volonté**

###### **a. Ses fondements**

###### **b. Ses effets**

###### **2. Critique du principe**

###### **B. Le rôle déterminant de la volonté**

###### **1. Les restrictions apportées à la liberté contractuelle**

###### **a. Restrictions apportées à la liberté de contracter ou de ne pas contracter**

###### **b. Restrictions apportées à la liberté de contracter selon les formes choisies**

###### **c. Restrictions à la liberté de contracter selon les formes choisies**

###### **2. Les restrictions apportées à la force obligatoire du contrat**

##### **Section 2. UN ACTE JURIDIQUE**

###### **I. Contrat et acte juridique unilatéral**

###### **II. Contrat et acte juridique collectif**

## A. Les actes unilatéraux collectifs

### 1. Notion

- a. Décisions prises à la majorité
- b. Actes constitutifs d'une personne morale

### 2. Régime

## B. Les conventions collectives

## SECTION 3. UNE SOURCE D'OBLIGATIONS

### I. Classifications des obligations

#### A. Classification fondée sur l'objet de l'obligation

- 1. Obligations de moyens ou de résultat
- 2. Obligations pécuniaires ou en nature

#### B. Classification fondée sur la sanction

#### C. Classification fondée sur la source

- 1. Les différentes classifications
- 2. La distinction entre les actes et les faits juridiques

### II. Evolution du droit des obligations

#### A. Le facteur moral

#### B. Le facteur économique

#### C. Le facteur social

## CHAPITRE 2. LA SPÉCIALISATION DU CONTRAT

### SECTION 1. HISTORIQUE

#### I. Droit romain

#### II. Droit canonique

#### III. Droit contemporain

#### IV. Perspectives

### SECTION 2. FACTEURS DE SPÉCIALISATION

### SECTION 3. DIVERSITÉ ET COMPLEXITÉ DE LA RÉALITÉ CONTRACTUELLE

## CHAPITRE 3. CLASSIFICATION DES CONTRATS

**SECTION I. CONTRATS SYNALLAGMATIQUES ET CONTRATS UNILATERAUX**

- I. Le principe de la distinction
- II. Les difficultés de mise en œuvre de la distinction
- III. L'intérêt de la distinction

**SECTION II. CONTRATS COMMUTATIFS ET CONTRATS ALÉATOIRES**

**SECTION III. CONTRATS À TITRE ONÉREUX ET CONTRATS À TITRE GRATUIT**

- I. Le principe de la distinction
- II. L'intérêt de la distinction

**SECTION IV. CONTRATS NOMMÉS ET INNOMMÉS**

**SECTION V. CONTRATS CONSENSUELS, SOLENNELS ET RÉELS**

**SECTION VI. CONTRATS À EXÉCUTION INSTANTANÉE ET CONTRATS À EXÉCUTION SUCCESSIVE**

**SECTION VII. CONTRATS DE GRÉ À GRÉ ET CONTRATS D'ADHÉSION**

**SECTION VIII. CONTRATS CADRES ET CONTRATS D'APPLICATION**

**SECTION IX. CONTRATS INDIVIDUELS ET COLLECTIFS**

**SECTION X. CONTRATS DE COLLABORATION ET CONTRATS D'INTÉGRATION**

**LIVRE I. LA FORMATION DU CONTRAT**

(Livre 2. Les effets du contrat)

**TITRE I. LES CONDITIONS DE FORMATION DU CONTRAT**

(Titre 2. Les sanctions des conditions de formation du contrat)

**CHAPITRE I. LA CONCLUSION DU CONTRAT**

**SECTION I. LA PRÉPARATION DU CONSENTEMENT**

## I. Obligations précontractuelles

### A. Les négociations

1. Liberté des négociations
2. Régime des négociations

#### a) Les obligations

- Bonne foi
- Confidentialité

#### b) Les sanctions

### B. Le devoir d'information

#### 1. Portée du devoir

- a) Personnes concernées
- b) Informations visées

#### 2. Preuve du devoir

#### 3. Sanctions du devoir

- a) Mise en œuvre de la responsabilité
- b) Appréciation du préjudice

## II. Contrats préparatoires

### A. Le pacte de préférence

1. Notion
2. Régime

### B. La promesse unilatérale

1. Notion
2. Régime

## SECTION II. LE CONSENTEMENT (OFFRE ET ACCEPTATION)

### I. L'offre

#### A. La notion d'offre

1. Précision de l'offre
2. Fermeté de l'offre
3. Offre non équivoque

#### B. Les effets de l'offre

1. Rétractation
  - a. Délai de l'offre
  - b. Absence de délai
2. Caducité

### I. L'acceptation

#### A. Notion

#### B. Silence du destinataire de l'offre

1. Le silence ne vaut pas acceptation
2. Exceptions légales

### 3. Exceptions jurisprudentielles

#### C. Délai de réflexion et délai de rétractation

### III. La rencontre des volontés dans les contrats entre absents.

#### A. Le pouvoir d'appréciation des juges du fond

#### B. La solution retenue

## SECTION III. LE CONSENTEMENT DANS LES CONTRATS ÉLECTRONIQUES

## CHAPITRE II. LA VALIDITE DU CONTRAT

### SECTION I. LES VICES DU CONSENTEMENT

#### I. L'erreur

##### A. Une erreur sur les qualités essentielles

##### 1. Erreur sur la prestation et erreur sur la personne

- a) Erreur de droit ou de fait
- b) Erreur sur la prestation ou la personne
- c) Erreur sur les motifs
- d) Erreur sur la valeur

##### 2. Définition des éléments essentiels

- a) Qualités essentielles de la prestation
- b) Qualités essentielles du cocontractant

##### B. Une erreur déterminante

##### C. Une erreur non inexcusable

#### II. Le dol

##### A. Notion

##### B. Conditions du dol

##### 1. Les éléments constitutifs du dol

- a) L'élément intentionnel
  - b) L'élément matériel
- ##### 2. Les conditions relatives aux parties au contrat
- a) Le dol doit être déterminant pour la victime du dol
  - b) L'auteur du dol doit être une partie au contrat

#### III. La violence

##### A. Une violence déterminante pour la victime

##### B. Une violence illégitime

##### C. Un avantage manifestement excessif pour l'auteur de la violence

##### D. L'auteur de la violence

## SECTION II. CAPACITE ET REPRESENTATION (REVOI)

## SECTION III. LE CONTENU DU CONTRAT

### I. Existence et possibilité des prestations

## A. Existence de l'objet

1. Existence actuelle
2. Existence future

## B. Possibilité de l'objet

## II. Détermination des prestations

### A. Détermination des prestations en général

1. Espèce de la prestation
2. Qualité de la prestation
3. Quantité de la prestation

### B. Détermination du prix

1. Détermination du prix des contrats de vente
2. Prix dans les contrats cadres
3. Prix dans les contrats de prestation de service
4. Fixation indiciaire de prix

## III. Relations entre les prestations

### A. Défaut d'équivalence des prestations dans les contrats synallagmatiques

#### 1. Le domaine de la lésion

- a. A l'égard de certaines personnes.
- b. A l'égard de certains contrats

#### 2. Le régime de la lésion

- a. Les conditions de la lésion
- b. Le moment d'appréciation de la lésion
- c. Le caractère commutatif du contrat
- d. La preuve de la lésion

### B. Défaut de contrepartie dans les contrats à titre onéreux

- a. Contrats commutatifs
- b. Contrats aléatoires

### C. Défaut de substance de l'obligation essentielle

### D. Défaut d'équilibre dans les contrats d'adhésion

## IV. Licéité des prestations

### A. Les stipulations

### B. Le but

#### 1. Illustrations

- a. Dans les contrats à titre onéreux
- b. Dans les contrats à titre gratuit

#### 2. Conditions de l'annulation

## CHAPITRE IV. CONDITIONS DE FORME

### **S I. LES FORMES EXIGÉES POUR LA VALIDITÉ DES CONVENTIONS**

#### I. Les contrats solennels

##### A. L'acte authentique

###### 1. Le code civil

- 2. Les autres textes
- B. L'écrit ordinaire
- C. Les mentions informatives
- 1. Le domaine des mentions informatives
- 2. Les sanctions
- 3. L'écrit électronique

## II. Les contrats réels

### S. II. LES FORMES EXIGÉES POUR LA PREUVE DES CONVENTIONS

### S.III. LES FORMALITÉS EXIGÉES POUR LA PUBLICITÉ

## TITRE II. SANCTIONS DES CONDITIONS DE FORMATION DU CONTRAT

### CHAPITRE I. NULLITES

#### SECTION I. LA DISTINCTION ENTRE NULLITE RELATIVE ET NULLITE ABSOLUE

##### I. Le principe de la distinction

##### II. Applications de la distinction

- A. La capacité
- B. Le consentement
- C. L'objet
- D. La cause
- E. L'ordre public
- F. Les conditions de forme

#### SECTION II. LES PERSONNES QUI PEUVENT SE PREVALOIR DE LA NULLITE

##### I. Les personnes qui peuvent invoquer la nullité relative

- A. Les parties au contrat
- B. Les tiers
- C. Les autres bénéficiaires

##### II. Les personnes qui peuvent invoquer la nullité absolue

- A. Les personnes justifiant d'un intérêt
- 1. Les parties
- 2. Les tiers
- B. Le ministère public

#### SECTION III. L'EXTINCTION DU DROIT D'INVOQUER LA NULLITE

##### I. La confirmation

- A. Les conditions de la confirmation
- 1. Conditions de fond
- 2. Conditions de forme
- B. Les effets de la confirmation
- C. L'action interrogatoire

## II. La prescription

- A. La durée de la prescription
- B. Le point de départ du délai de prescription
- C. Les délais maximum

## CHAPITRE II. LES EFFETS DE LA NULLITE

### **SECTION I. ANNULATION DU CONTRAT**

- I. Annulation totale du contrat
- II. Maintien partiel du contrat

### **SECTION II. EFFET RÉTROACTIF ET RESTITUTIONS**

#### I. Droit à restitution des parties

- A. Les obstacles de fait à la restitution
  - 1. Le contrat de service et à exécution successive
  - 2. la perte de la chose
- B. Les obstacles de droit à la restitution
  - 1. La protection des incapables
  - 2. L'immoralité des parties

#### II. Droit des tiers et restitutions

- A. Restitution de sommes d'argent
- B. Restitution en nature
- C. Restitutions en valeur
  - 1. Revente de la chose
  - 2. Prestations de service
  - 3. Fruits et jouissance de la chose

### **SECTION III. LA RESPONSABILITÉ NÉE À L'OCCASION DE L'ANNULATION DU CONTRAT**

#### I. Fondement et conditions de la responsabilité

- A. Fondement
- B. Conditions

#### II. La réparation

## CHAPITRE II. CADUCITE

### **S.I. CONDITIONS**

### **S.II. EFFETS**



## LIVRE II. LES EFFETS DU CONTRAT

### TITRE I. EFFET OBLIGATOIRE DU CONTRAT

#### CHAPITRE I. LA FORCE OBLIGATOIRE DU CONTRAT POUR LES PARTIES

##### **SECTION I. L'OBLIGATION D'EXÉCUTER**

##### **SECTION II. LA RÉVOCATION**

###### I. La révocation conventionnelle

###### II. La révocation autorisée par la loi

###### A. Révocation directe

###### B. Révocation demandée au juge

##### **S. III. L'EXIGENCE DE BONNE FOI**

###### I. Le devoir de loyauté

###### II. Le devoir de coopération

###### III. Limites de la bonne foi

#### CHAPITRE II. LA FORCE DU CONTRAT POUR LE JUGE

##### **SECTION I. LE POUVOIR DES JUGES DU FOND**

###### I. La recherche de la volonté des parties

###### II. Autres éléments d'interprétation

##### **SECTION II. LE CONTRÔLE DE LA COUR DE CASSATION**

###### I. Le contrôle de la dénaturation

###### II. L'interprétation unificatrice

###### III. Forçage du contrat

###### A. Obligation de sécurité

###### B. Obligation d'information et de conseil

#### CHAPITRE III. LA FORCE DU CONTRAT POUR LE LÉGISLATEUR

##### **SECTION I. LA MODIFICATION DE LA DURÉE DU CONTRAT**

##### **SECTION II. LA MODIFICATION DES MODALITÉS D'EXÉCUTION**

## CHAPITRE IV. LA RÉVISION DU CONTRAT

### **SECTION I. LA THÉORIE DE L'IMPRÉVISION**

#### I. Exposé de la théorie

- A. La notion d'imprévision
- B. Les fondements de la théorie

#### II. Le droit positif

- A. La jurisprudence
- B. La loi

### **SECTION II. LA PRÉVISION PAR LES PARTIES**

#### I. Les clauses d'indexation

#### II. Les clauses de renégociation (hardship ou sauvegarde)

## TITRE II. L'INEXÉCUTION DU CONTRAT

### CHAPITRE I. L'EXCEPTION D'INEXÉCUTION

#### **SECTION I. LES CONDITIONS DE L'EXCEPTION**

##### I. Les conditions relatives aux obligations

- A. Obligations connexes
  - B. Obligation exigible
- ##### II. La gravité de l'inexécution
- ##### III. La mise en œuvre de l'exception d'inexécution

#### **SECTION II. LES EFFETS DE L'EXCEPTION**

### CHAPITRE II. L'EXECUTION FORCEE EN NATURE

### CHAPITRE III. LA REDUCTION DU PRIX

### CHAPITRE IV. LA RESOLUTION POUR INEXÉCUTION

#### **SECTION I. LES SOURCES DE LA RESOLUTION**

##### I. La clause résolutoire

##### II. La résolution pour inexécution suffisamment grave

- A. Gravité de l'inexécution
- B. Mise en œuvre de la résolution

###### 1. Notifications au débiteur

- a. Mise en demeure du débiteur
- b. Notification de la résolution

###### 2. Demande au juge

- III. La résolution pour cas de force majeure
  - A. Conditions de la force majeure
  - B. Effets de la force majeure

## **SECTION II. LES EFFETS DE LA RESOLUTION**

- I. La prise d'effet de la résolution
- II. Les restitutions
- III. Portée de la résolution

## **TITRE III. LA RESPONSABILITE DU DEBITEUR**

### **CHAPITRE LIMINAIRE : RESPONSABILITÉ CIVILE ET RESPONSABILITÉ CONTRACTUELLE**

#### **CHAPITRE I. LE DOMAINE DE LA RESPONSABILITÉ CONTRACTUELLE**

##### **S.I. L'EXISTENCE D'UN CONTRAT**

##### **S.II. LE DOMMAGE RÉSULTANT D'UNE VIOLATION D'UNE OBLIGATION NÉE D'UN CONTRAT**

##### **S.III. LA PORTÉE DE LA RESPONSABILITÉ CONTRACTUELLE**

#### **CHAPITRE II. LE FAIT GÉNÉRATEUR DE LA RESPONSABILITÉ CONTRACTUELLE**

##### **S.I. LA PREUVE DE LA FAUTE CONTRACTUELLE**

##### **S.II. LA DIVERSITÉ DES FAUTES CONTRACTUELLES**

- I. Définitions de la faute
  - A. La faute simple
  - B. La faute qualifiée
    - 1. La faute dolosive
    - 2. La faute lourde
    - 3. La faute inexcusable

##### II. Régime de la faute

#### **CHAPITRE III. LES CONVENTIONS PORTANT SUR LE DROIT A REPARATION**

##### **S.I. LES CLAUSES D'EXCLUSION DE RESPONSABILITÉ**

- I. Validité de principe
- II. Nullité
  - A. Inexécution source d'annulation
  - B. Clauses abusives

## **S. II. LES CLAUSES PÉNALES**

# **TITRE IV. EFFET RELATIF**

## **CHAPITRE I. LE PRINCIPE**

### **SECTION I. LA RELATIVITÉ DE L'EFFET OBLIGATOIRE DU CONTRAT**

I. Les ayants cause à titre universel

II. Les ayants cause à titre particulier

A. Transmission d'un droit

B. Transmission d'une dette

### **SECTION II. L'OPPOSABILITÉ DU CONTRAT**

I. Le contrat opposé à un tiers par une partie

A. Responsabilité du tiers

B. Preuve contre le tiers

C. L'inopposabilité

II. Le contrat invoqué par un tiers contre une partie

III. Les effets du contrat à l'égard des créanciers chirographaires

## **CHAPITRE II. LES DÉROGATIONS AU PRINCIPE DE L'EFFET RELATIF**

### **SECTION I. L'ACTION DIRECTE**

### **SECTION II. LA PROMESSE POUR AUTRUI**

I. La promesse de porte-fort

II. Les effets la promesse

A. A l'égard du porte-fort

B. A l'égard du tiers

### **SECTION III. LA STIPULATION POUR AUTRUI**

I. Conditions de validité

II. Effets

A. Les rapports entre le stipulant et le promettant

B. Les rapports entre le stipulant et le bénéficiaire

C. Les rapports entre le tiers bénéficiaire et le promettant

### **SECTION IV. LA SIMULATION**

I. La notion de simulation

#### A. Les caractères de la contre-lettre

1. La contre-lettre est un mensonge partagé et voulu par les deux parties
2. La contre-lettre doit être contemporaine de l'acte ostensible
3. La contre-lettre doit être secrète

#### B. Les formes de la simulation

1. le contrat fictif
2. Le contrat déguisé
3. Le prête-nom ou interposition de personnes

### II. Le régime de la simulation

#### A. Le régime de la simulation dans les rapports entre les parties

1. Le principe
2. Les exceptions

#### B. Le régime de la simulation à l'égard des tiers

1. Les mesures de protection
2. Le conflit entre tiers